

## ECONOMIA

# Maxi alleanza tra A2A e Ardian: pronti 1,5 miliardi per l'energia verde

### La joint venture prevede la creazione di una newco nella quale verranno conferiti asset energetici

#### Firmata l'intesa

BRESCIA. L'obiettivo di A2A è ambizioso: creare una delle piattaforme leader in Italia nella transizione energetica e uno dei maggiori produttori e fornitori di elettricità del Paese con focus sull'energia verde e la transizione energetica. È questo il senso della partnership firmata nella notte tra la multiutility bresciana ed il colosso internazionale di private equity, Ardian.

La partnership seguirebbe gli accordi tra A2A e il fondo firmati nel novembre 2020, per esplorare congiuntamente le opportunità di business relative all'idrogeno verde.

Il «term sheet» firmato ieri

prevede la costituzione di una newco, controllata da A2A (il fondo Ardian arriverà a detenere circa il 45%), e nella quale la multiutility conferirà la piena titolarità o partecipazioni di maggioranza in un portfolio di asset relativi alla generazione di energia (idroelettrica, Ccgt, eolica e solare), vendita di energia, energy management stoccaggio e progetti legati all'idrogeno.

Un passaggio storico per il gruppo nato nel 2008 dalla fusione tra Asm Brescia e Atm Milano, e che oggi è a tutti gli effetti il secondo operatore nazionale dietro Enel.

**Mazzoncini: «Con questa operazione anticipiamo di diversi anni il nostro piano industriale»**

**Operazione da 3 miliardi.** La valutazione preliminare indicativa del perimetro che verrà conferito alla newco - si legge in una nota - è di circa 3 miliardi (enterprise value), con un Ebitda aggregato pro-forma 2020 di 360 milioni. Tale valutazione implica una valorizzazione delle intere business unit di A2A coinvolte nella partnership (incluse partecipazioni di minoranza e porzioni di business unit non conferite in NewCo) di circa 4,1 miliardi (enterprise value). Ardian investirà nella nuova società fino a 1,5 miliardi per cassa, accelerando così il roll-out e il finanziamento del piano da 3GW+ nella generazione da fonti rinnovabile delineato da A2A nel gennaio 2021.

**Acquisizioni nel mirino.** A tale scopo, A2A e Ardian hanno già identificato alcune potenziali acquisizioni e prevedono di valutare altre opportunità in futuro. La partnership diventerà il veicolo esclusivo per i futuri investimenti di A2A e Ardian nel settore della generazione di energia rinnovabile in Italia e il veicolo preferito dalle parti per investimenti congiunti nel settore della generazione di energia in Italia.

**La strategia.** La partnership con un partner di peso come Ardian consentirà alla multiutility di operare in queste aree di business con maggiore efficacia ed allo stesso tempo di destinare maggiori risorse su filiere più «core» o comunque maggiormente legate ai servizi al cittadino.



Alla guida di A2A. L'amministratore delegato Renato Mazzoncini

La fiducia che Ardian ci ha dimostrato, nell'affidarsi alla solida guida industriale di A2A, è per noi motivo di soddisfazione oltre che un'ulteriore conferma della validità della nostra visione e della determinazione a diventare player di rilevanza europea nel settore delle rinnovabili e della transizione energetica». // R. RAGA.

to l'amministratore delegato di A2A, Renato Mazzoncini - . Siamo consapevoli che in questo contesto storico unico dobbiamo dare un contributo straordinario allo sviluppo del Paese, proseguendo nell'impegno per la transizione energetica e la crescita sostenibile del Paese. L'accordo con Ardian è una concreta possibilità di anticipare di diversi anni gli obiettivi di crescita nella generazione rinnovabile previsti dal Piano Industriale, unendo risorse finanziarie e asset industriali. La fiducia che Ardian ci ha dimostrato, nell'affidarsi alla solida guida industriale di A2A, è per noi motivo di soddisfazione oltre che un'ulteriore conferma della validità della nostra visione e della determinazione a diventare player di rilevanza europea nel settore delle rinnovabili e della transizione energetica». // R. RAGA.

### Punti vendita Metro, lo store di Brescia diventa Casa dell'Horeca

Metro Italia consolida ulteriormente il suo rapporto con l'Horeca intervenendo su altri punti vendita e trasformandoli in Casa dell'Horeca, store sempre più in sinergia con le esigenze dei professionisti della ristorazione. Il punto vendita di Brescia, insieme a quello di Pisa, Bologna, Sesto Fiorentino e ai due store aperti a Roma, taglia il traguardo del rinnovamento nell'estate del 2021. L'obiettivo rimane quello di prediligere la funzionalità e la facilità di accesso agli spazi e ai reparti, dunque, un unico livello in cui il cliente troverà tutti i prodotti food e non food ideali per il proprio business. Inoltre, il punto vendita di Brescia propone l'offerta di oltre 626 referenze di prodotti locali del territorio, fondamentali per i professionisti della ristorazione e dell'ospitalità che desiderano offrire ai propri clienti un menù legato alla tradizione. Lo store di Brescia impiega complessivamente 88 dipendenti.

### Servizi Welfare aziendale Cherubini punta su Pellegrini

La Cherubini di Bedizzole (protezione solare) inaugura il nuovo anno welfare sulla piattaforma di Pellegrini, offrendo agli oltre 160 collaboratori la possibilità di spendere il nuovo bonus da 200 euro previsto dal Ccnl. I vantaggi sono molteplici: erogazione immediata dei Buoni regalo, accredito diretto in busta paga delle spese e visualizzazione e accesso integrato.

## Pagamenti entro i 30 giorni, siamo i più puntuali

#### La classifica

Per Cribis, il 57% delle nostre imprese salda i fornitori entro un mese

BRESCIA. Brescia è la provincia più puntuale d'Italia per i pagamenti delle imprese ai fornitori. A dirlo è lo studio «Pagamenti», realizzato da Cribis, società del gruppo Crif specializzata nella business information. Secondo i dati aggiornati al 31 marzo scorso, infatti, la nostra provincia guida tanto la classifica nazionale quanto quella regionale, con il 57,4% dei pagamenti effettuati entro la scadenza e solo il 5,8% oltre i 30 giorni dalla stessa. Una posizione che detiene, peraltro, nonostante il calo dello 0,9% rispetto allo stesso periodo del 2020. Seguono altre tre province lombarde, Sondrio, Bergamo e Lecco, mentre al quarto posto si trova la provincia di Trento.

A livello regionale, a dominare la classifica Cribis è proprio la Lombardia, che con il 45,6% di



**I tempi.** Solo il 5,8% delle aziende bresciane paga oltre i 30 giorni

imprese che pagano alla scadenza i propri fornitori si piazza al primo posto della classifica italiana. Seguono Emilia-Romagna (44,8%), Veneto (44%), Marche (42,9%) e Trentino - Alto Adige (42,7%). In ultima posizione ci sono invece la Sicilia, dove solo un'impresa su 5 adempie nei termini i propri obblighi di pagamento (20%), e che è preceduta da Calabria (20,9%) e Campania (23,6%). Sicilia, Campania e Calabria si aggiudicano inoltre il primato negativo per quanto riguarda i pagamenti oltre i 30

giorni, rispettivamente con il 23,1%, il 22,8% e il 20,5%. Concentrandosi sulla regione Lombardia, si nota come Milano registri invece un +5,4% di ritardi gravi, posizionandosi 45° in Italia e penultima in Lombardia, mentre Bergamo, che si piazza 3° in Italia, migliori più delle altre sui pagamenti puntuali, mettendo a segno un + 2,3%. Complessivamente, nel primo trimestre del 2021, con il perdurare dell'emergenza Covid-19, i ritardi gravi (oltre 30 giorni) nei pagamenti delle imprese sono aumentati soprattutto in Umbria (+8%), Liguria (+7,1%), Trentino-Alto Adige (+6,1%) e Marche (+5,1%). Sono invece diminuiti in Basilicata (-4,6%), Campania (-1,9%) e Valle d'Aosta (-1,5%). Le ripercussioni dell'emergenza sanitaria sono particolarmente evidenti in quelle province dove, rispetto all'ultimo trimestre del 2020, le imprese fanno rilevare un sensibile incremento dei pagamenti oltre i 30 giorni: Imperia (+21,1%), Sondrio (+15,8%), Rieti (+15,8%), Trieste (+12,6%), Savona (+12,5%), Rimini (+10,1%), Grosseto (+9,1%), Fermo (+9%), Belluno (+8,1%), Perugia (+8,1%). In generale, le aziende italiane che pagano puntualmente clienti e fornitori rappresentano il 36,5% del totale, un dato superiore del 4,6% rispetto a quello dello stesso trimestre nel 2020, quando l'emergenza Covid-19 era appena iniziata, mentre le imprese che effettuano i pagamenti in grave ritardo sono il 13,1% (+23,6% rispetto a fine marzo 2020). //

## Pubblici esercizi e alberghi sinergia con Openjobmetis

#### Lavoro



**Hotel.** Ricerca personale qualificato

BRESCIA. Un'ulteriore possibilità rivolta alle imprese associate per poter rispondere efficacemente alle esigenze di un periodo di ripartenza. In questo contesto si colloca la convenzione stipulata tra Confcommercio Brescia e Federalberghi Brescia e Openjobmetis, l'agenzia per il lavoro attiva nella somministrazione, ricerca, formazione e ricollocazione del personale con una rete di oltre 140 filiali in tutta Italia. Considerata la sempre

maggiore difficoltà riscontrata da parte soprattutto dei pubblici esercizi e degli alberghi a trovare personale qualificato e a poter assumere nella propria azienda nelle prossime settimane, Openjobmetis offre alle imprese associate a Confcommercio Brescia e Federalberghi Brescia, a condizioni economiche vantaggiose, la possibilità di reperire collaboratori adeguatamente formati, da poter impiegare in modalità altamente flessibile al fine di poter fronteggiare le necessità lavorative derivanti dalla riapertura della propria attività e dell'imminente inizio della stagione turistica 2021. //

#### PER LA TUA PUBBLICITÀ sul

### GIORNALE DI BRESCIA



**NUMERICA**  
EDITORIALE BRESCIANA

BRESCIA - Via Solferino 22 - Tel. 030.3740210  
clienti@numerica.com - www.numerica.com

**IL TRIANGOLO IMMOBILIARE**

Via G. Chiassi, 31, Brescia  
Tel. 030 338 4362  
info@triangoloimmobiliare.it

**STUDIO LAZZARETTO**

Via Trieste, 48, Brescia  
Tel. 030 209 0445  
info@studiolazzaretto.it

Vendesi importante villa liberty, nella zona più prestigiosa ed esclusiva di Brescia, pedecollinare e residenziale per eccellenza caratterizzata da lussuose ville singole e/o padronali. La proprietà immobiliare è costituita dalla villa a tre piani fuori terra, sottotetto e piano seminterrato, oltre a un piccolo fabbricato sull'angolo sud-est destinato ad alloggio custode. Classe G 194,03 KWH/mq se.